



Wir sind ein innovatives, internationales Unternehmen für Bodenbeläge mit Kork und Zubehör und beliefern den deutschen und österreichischen Einzel- und Fach- und Großhandel mit nachhaltigen Bodenbelägen. Wir haben uns sehr erfolgreich entwickelt und suchen nun zum frühestmöglichen Termin Ihre kompetente Unterstützung und Mitarbeit als

## **Gebietsmanager (m/w/d)** mit Vertriebsverantwortung im Bodenbelags- und Holzhandel

zur Betreuung unserer Partner in  
**Bayern Nord und Teilen von Sachsen**

### **Ihre Aufgaben sind unter anderem:**

- Eigenverantwortliche Betreuung von Bestandskunden und Handelspartnern im Bodenbelagseinzel-, Innenausstattungs- und Holzhandel,
- Aktive Akquisition neuer Kunden.
- Erreichung und Steigerung der definierten Umsatz- und Vertriebsziele.
- Abstimmung der optimalen Produkt- und Warenpräsentation vor Ort.
- Beratung und Schulung des Verkaufspersonals, insbesondere bei Produktneueinführungen.
- Überwachung der Absatz- und Umsatzentwicklung.
- Planung gemeinsamer Geschäftsentwicklungsmaßnahmen (Upselling / Cross-Selling) in Abstimmung mit dem Handel.
- Beobachtung des Markt- und Wettbewerbsumfeldes.
- Frühzeitiges Kommunizieren aufkommender Trends und Veränderungen.
- Kompetente Repräsentation des Unternehmens auf regionalen Fach- und Verbrauchermessen.

### **Wir erwarten von Ihnen:**

- Abschluss einer kaufmännischen oder technischen Ausbildung.
- Mehrere Jahre Berufserfahrung im Verkaufsaußendienst oder in einer anderen vertriebsnahen Tätigkeit – idealerweise bereits im Umfeld von Bodenbelägen, Innenausstattung, Heimtextil oder Ähnliches.
- Akquisitions- und Vertriebsstärke.
- Ausgeprägtes technisches Verständnis, unternehmerisches Denken.
- ein hohes Maß an Verbindlichkeit, Motivation und Pragmatismus.
- Aufgeschlossen und kommunikativ zur Führung von überzeugenden Verkaufsgesprächen.
- Aufbau von langfristigen und persönlichen Beziehungen zu unseren Handelskunden.

### **Wir bieten:**

Die Position ist den Anforderungen entsprechend dotiert und ausgestattet – inklusive Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung.

Interessiert? Dann senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Ihr Ansprechpartner: Jutta Wortmann, E-Mail: [jutta.wortmann@amorim.com](mailto:jutta.wortmann@amorim.com), Telefon: 04221-593 37

## **AMORIM CORK FLOORING**

Amorim Deutschland GmbH · Berner Straße 55 · 27751 Delmenhorst · [www.amorim-deutschland.de](http://www.amorim-deutschland.de)